

ALAIN GREMPER

28 AOÛT 1962 (59 ANS)
DIVORCÉ,

CH. DES BOSSONS 3B
1018 LAUSANNE

TÉL. & PORTABLE 076/427 95 75
COURRIEL agremp@gmail.com



LANGUES

Français : langue maternelle
Suisse-allemand : parlé couramment
Anglais : conversation

QUALITÉS PROFESSIONNELLES

Orienté clients, aime les solutions, serviable, persévérant, ponctuel, indépendant, responsable, positif, entreprenant, apprenant vite les tâches demandées, chasseur dans l'âme.

FORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

2022	USPI ImmoTechnique 1
2021	CVI Divers cours de formation immobilier
2020	Cours UPSI "Etat de lieux"
2020	Cours UPSI Immostart +
2020	Cefil Responsable d'immeubles
2020	Cours USPI Immobase
2019	Cours Autocad Intellipius Altrans 2
2010-11	Cours pour l'obtention d'un brevet fédéral de spécialiste de vente externe chez Timm's
2007	Cours Force de vente chez Vente Suisse à Lausanne
2006	Cours Key Account Management chez Neoconsult à Yverdon-les-Bains
2000	Cours de vente stratégie commerciale chez CEFCO à Lausanne
1979-83	Cours de maîtrise d'installateur sanitaire

CONNAISSANCES PROFESSIONNELLES

Informatique : Utilisation des programmes Word, Excel, SAP, Winware, CRM, Autocad Intellipius

RÉSUMÉ

Je suis un homme aimant la technique, autodidacte, entreprenant, ouvert et m'intégrant facilement dans un team. Installateur sanitaire de profession, j'ai toujours travaillé dans le bâtiment, ceci pendant 15 ans. Soit en tant qu'ouvrier, chef de chantier ou chef d'entreprise sanitaire. Je connais aussi les techniques des différents corps de métiers du second œuvre. Je comprends les problématiques des entreprises et du chantier

Après ne voulant pas reprendre l'entreprise je suis parti dans la vente et ceci depuis plus de 20 ans. Je suis allé dans différentes entreprises du bâtiment. J'ai une cartothèque de clients actifs dans toute la Suisse dans mes différents corps de métiers. Je connais donc énormément de monde dans le second-œuvre en Suisse

En plus de la vente je me suis formé dans l'immobilier et suis propriétaire d'appartement dans une PPE. J'ai suivi divers cours à la USPI, au Cefil et à la CVI. Je connais donc la technique du bâtiment et la manière de gérer et vendre un immeuble. Je connais donc le côté propriétaire et le côté gérance. Et je suis la bonne personne pour le poste à repourvoir.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

05.2021- 12.2021	Houzy AG, Zürich (Start up) Account Manager Suisse Romande recherche de partenaires pour les différentes régions de Suisse romande GE, VD, NE, JU, BE romand, pour une gérance sur internet. Mon poste n'a pas été repourvu !
12.2018 - 06.2019	Kipa AG Gossau Chef de vente régional Suisse-Romande, BE, SO, offres, confirmations de commandes, métrés, Dessins CAD, vente aux communes et entreprises
05.2015 – 11.2018	Viessmann Kältetechnik Suisse SA Hof (D) / Spreitenbach (CH) Chef de vente Suisse Visite de clients en Suisse, responsable du Marketing Suisse, distribution du CA, organisation de la succursale, organisation d'événements, foires, et contrôle du CA par représentant.
2014- 03.2015	Villeroy & Boch Mettlach (D) / Lenzburg (CH) Directeur de vente régional pour CH-Romande et Bern auprès des grossistes sanitaires, ingénieurs, architectes et installateurs sanitaires. Contrôle du CA chez les partenaires, contrôle des appareils exposés chez les grossistes.
2011- 2013	Kessel AG à Lenting Deutschland Représentant pour la Suisse des produits Kessel auprès des grossistes sanitaires et marchands de fer en Suisse, visite des bureaux d'ingénieurs et d'installateurs sanitaires. Elaboration de plans Media et de plans d'activités Marketing Suisse
2007- 2010	Similor-Kugler Genève Représentant pour la Suisse romande de la marque Sanimatic jusqu'en 2008 et depuis 2009, représentant des Marques Similor-Kugler et responsable technique Sanimatic. Vente de robinetterie sanitaire auprès des grossistes, visites aux ingénieurs, architectes, aux communes et institutionnelles. Etablissements d'offres, prospection du marché.
2004 – 2007	Flamco AG à Küssnacht am Rigi KAM Suisse romande, et les cantons de BE, BL, BS, SO, VS, TI. Vente d'accessoires de chauffage et sanitaire auprès de grossistes, visites aux ingénieurs chauffagistes. Etablissement d'offres, prospection du marché. Gestion de grands comptes en Suisse allemande.
2000 – 2003	SL Gas à Préverenges, Représentant pour la Suisse romande (VD, VS, FR). Vente de gas techniques et médicaux. Etablissement des offres, prospection du marché.
1999 – 2000	Christ Technique Piscines SA à Lotzwil, Représentant pour la Suisse romande. Vente de piscines & accessoires.
1990 – 1999	Roger Gremp SA à Lausanne, Chef du département installations sanitaires. Etablissement de devis, organisation du travail journalier des équipes de montage, rendez-vous de chantier, relations avec la clientèle, les gérances et les divers corps de métiers.
1989 – 1990	H. Tanniger et Partenaires SA à Epalinges, Apprentissage de dessinateur en installations sanitaires.
1987 – 1989	Joseph Diémand SA à Lausanne, Apprentissage de dessinateur en installations sanitaires.
1983 – 1987	Roger Gremp SA à Lausanne, 2 ans sur les chantiers en tant que monteur, bureau technique de l'entreprise établir des plans et sorties de matériel.
1979 – 1983	Apprentissage de ferblantier-installateur sanitaire à l'école des métiers de Berne (LWB) avec Certificat Fédéral de Capacité de ferblantier et installateur sanitaire , en langue allemande.
1978 – 1979	Stage linguistique chez Herrli AG ferblantier et installations Sanitaires à Arlesheim (BL).